

Enablement-Programm zur Förderung von Fachhändlern: Ein Unterstützungsprogramm, das Ihnen hilft, Ihr Geschäft auszubauen

Eine Initiative im Rahmen des Alcatel-Lucent Enterprise 360 Partner Experience (360PX) Programms

Der Markt für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) wächst. Jährliche Wachstumsrate des EMEA KMU-Marktes für 2023 - 2028:

Kommunikation und Zusammenarbeit

9,5%

LAN switching

7%

WLAN

6,3%

Quelle: GlobalData Market Opportunity Forecasts to 2028: ICT in Europe - July 2024

Wenn Sie folgendes möchten:

Verbesserung und Ausbau Ihres Geschäfts

Unterstützung für Ihre Projekte erhalten

Unterstützung für die Zertifizierungen

Wichtige Nachrichten und Informationen erhalten

Dann ist dieses Programm wie für Sie gemacht.

Es wird Ihnen helfen, Ihr Unternehmen auf die nächste Stufe zu heben.

Wie?

Die Ihnen zugewiesenen Ressourcen werden Ihnen helfen, Ihren Umsatz sowohl auf dem Kommunikations- als auch auf dem Netzwerkmarkt zu steigern.

Buchen Sie noch heute Ihren Anruf bei uns, und steigern Sie Ihr Geschäft!

Wählen Sie "Partner Enablement Program" aus dem Dropdown-Menü

Vorteile des Enablement-Programms



Beziehung

- Interaktion mit einem dedizierten ALE-Single-Point-of-Contact
- Regelmäßige Informationen über ALE-Lösungen und -Produkte



Marketing

- Bereitstellen von Materialien, die für Ihr Unternehmen wertvoll sind
- Gebrauchsfertige Kampagnen-in-the-Box
- Videos, Broschüren, Datenblätter



Business

- Ausrichtung auf Ihr aktuelles Geschäft, Ihre Projekte und Ihre Schwerpunktmärkte/Kunden
- Informationen über bewährte Best Practices, die Sie nutzen können



Partnerprogramm

- Verständnis für die Rahmenbedingungen und Komponenten des Partnerprogramms
- Die Anforderungen für eine erfolgreiche Akkreditierung als ALE Partner besprechen

Warten Sie nicht!

Profitieren Sie von der Unterstützung von ALE bei der Entwicklung Ihres Unternehmens.

Buchen Sie jetzt einen Termin hier, und sichern Sie sich Ihren Platz!

Weitere Informationen über das 360PX Partnerprogramm finden Sie im Menü "Partnerprogramm" auf [MyPortal](#) oder bei Ihrem ALE Channel Sales Manager.